

<b>Kompetenztrainings</b>	
<b>Vortrag auf Levelnine Roadshow 2 (mit Barmenia und SI/Deutscher Ring) Vollversicherung, verschiedene Termine</b>	
<b>Zielgruppe</b>	Externe Vertriebspartner / Makler
<b>Zielsetzung</b>	Kennen und abgrenzen der KV-Volltarife der SDK. Kennen der Bedingungen und ausgewählte Kennzahlen als Basis für eine qualifizierte Beratung...
<b>Kompetenzen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Zusammenhänge von Ratingergebnis und Unternehmensentwicklung kennen</li> <li>- Beratungsleitfaden kennen und einsetzen können</li> <li>- Kennen der wesentlichen Bedingungsmerkmale für Vergleiche / Auswahl</li> <li>- Grundlagen der Kalkulation kennen und erklären können</li> </ul>
<b>Seminarinhalte</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Bedingungen: Risiko von Leistungslücken</li> <li>- Der Beratungsleitfaden</li> <li>- Kalkulation, Rechnungszins und Ratinggrundlagen</li> <li>- Erkenntnisse für die Beratung</li> </ul>
<b>Trainer/Referent</b>	Vertriebsdirektor Lutz Deske
<b>Termin Ort</b>	9 Termine (Roadshow 2) 9 Orte (s. Durchführungsstandorte)
<b>Seminardauer Weiterbildungszeit</b>	30 Minuten 30 Minuten

<b>Ablaufplan für Referenten</b>		
<b>Inhalte</b>	<b>Lernziele/Kompetenzen</b> (siehe Kompetenzmatrix)	<b>Bildungs- Zeit</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>Bedingungen und Leistungslücken – Tarife SDK</i></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Kenntnisse über Bedingungsinhalte der SDK-Tarife festigen</li> <li>• <i>Beratungsleitfaden kennen und Einsatzmöglichkeiten erkennen</i></li> <li>• <i>Marktstellung der SDK Tarife kennen</i></li> <li>• <i>Kalkulationsgrundlagen, Zins, Ratinggrundlagen</i></li> </ul>	<i>20 Minuten</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>Kalkulationsgrundlagen, Zins, Ratinggrundlagen</i></li> </ul>		<i>5 Minuten</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>Umsetzung der Kenntnisse in der Beratung</i></li> </ul>		<i>5 Minuten</i>
<i>Fragen und Sonstiges</i>		
<i>Gesamt</i>		<i>30 Minuten</i>